



平成 28 年 8 月 2 日

各 位

東京都中野区本町一丁目 32 番 2 号
会 社 名 アクセルマーク株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 尾下 順治
(コード番号：3624 東証マザーズ)

事業譲渡の基本合意に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、当社コンテンツ事業をアサップネットワーク株式会社に譲渡することについて基本合意の決議を行いましたので、お知らせいたします。

記

1. 事業譲渡の理由

当社グループでは平成 28 年 9 月期の事業戦略として「次代を担う新たなコアサービスの創出」を掲げ、事業に取り組んで参りましたが、コンテンツ事業においてもスマートフォン向けサービスの立ち上げ等を行ってまいりましたが、前年同期比で減収が続く状態となっております。一方、モバイルゲーム事業では平成 28 年 4 月 15 日に新たにサービスを開始させた「ワールドクロスサガ-時と少女と鏡の扉-」が売上に寄与し、第 3 四半期会計期間のモバイルゲーム事業のセグメント売上高が四半期会計期間での過去最高水準まで伸長、広告事業では主力サービスであるスマートフォン向けアドネットワーク「ADroute」の機能拡充及び顧客数拡大への注力、新たなブランド体験を実現する広告サービス「BRAND SCREEN」が売上に寄与したことにより過去最高の月間売上を更新し、第 3 四半期会計期間の広告事業のセグメント売上高が四半期会計期間で過去最高の数値となりました。

今後さらなる成長を見込むモバイルゲーム事業・広告事業への選択と集中を進め、リソースの再分配を行うことで成長スピードを加速すべく、コンテンツ事業を譲渡するものであります。

2. 事業譲渡の概要

(1) コンテンツ事業の概要

当社グループは、モバイルゲーム事業、広告事業、コンテンツ事業の 3 つの報告セグメントでの事業を主として行っており、コンテンツ事業では通信キャリアプラットフォームやスマートフォン向けプラットフォームに音楽、電子書籍、動画、画像等のデジタルコンテンツを販売しております。

平成 29 年 9 月期からの報告セグメントは、モバイルゲーム事業、広告事業の 2 つのセグメントとなる予定であります。平成 29 年 9 月期の当社グループの業績に与える影響としては、前期実績のため参考値となりますが、下記 (2) に記載した程度の売上高及びセグメント利益が減少する見込みです。

(2) コンテンツ事業の経営成績 (平成 27 年 9 月期)

	コンテンツ事業(a)	連結実績(b)	比率(a/b)
売 上 高	392 百万円	3,072 百万円	12.8%
セグメント利益	22 百万円	242 百万円	9.3%

(3) 譲渡する予定の資産の項目

譲渡する資産は、対象事業に関する商標権等を予定しております。

(4) 譲渡価額及び決済方法

譲渡価額： 譲渡価額につきましては、譲渡先との合意により非開示としております。

決済方法： 現金

3. 相手先の概要

(1) 名称	アサップネットワーク株式会社	
(2) 所在地	東京都品川区西五反田7丁目22番17号	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 西山 仁	
(4) 事業内容	コンテンツ事業、ゲーム事業	
(5) 資本金	9,800万円(資本準備金含)	
(6) 設立年月日	2000年9月18日	
(7) 大株主および持株比率	西山 仁、他同社役員2名(100.0%)	
(8) 上場会社と当該会社の関係	資本関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	取引関係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

※アサップネットワーク株式会社は非上場企業のため業績を公表しておりません。

4. 譲渡の日程

平成28年8月2日	取締役会決議日、基本合意契約締結日
平成28年8月中旬(予定)	事業譲渡契約締結日
平成28年9月1日(予定)	事業譲渡日

※本事業譲渡は、会社法第467条第1項各号の規定に該当しないため、当社株主総会の決議を要しません。

5. 会計処理の概要

当該事業譲渡により、平成28年9月期に特別利益を計上する見込みです。

6. 今後の見通し

当該事業譲渡が平成28年9月期の連結業績に与える影響について、本日開示している「平成28年9月期第3四半期決算短信」にて公表した平成28年9月期の連結業績予想数値には、第4四半期の一部期間についてコンテンツ事業の売上高の発生を見込んでおりません。上記5.に記載している特別利益については、発生を見込むものの、影響額については精査中のため織り込んでいない業績予想数値を公表しております。今後業績予想に修正が必要となった場合には、速やかに開示いたします。

以上